

基金定投究竟好在哪里？

经常理财的人，对基金定投一定不陌生。“基金定投”是国际上通行的一种类似于银行零存整取的基金理财方式，是一种以相同的时间间隔和相同的金额申购某种基金产品的理财方法。

基金定投最大的好处是可以平均投资成本，因为定投的方式是不论市场行情如何波动都会定期买入固定金额的基金，当基金净值走高时，买进的份额数较少；而在基金净值走低时，买进的份额较多，即自动形成了逢高减筹、逢低加码的投资方式。

需要指出的是，基金定投通过每次的定投，固然可以拉低投资成本，而且让投资者拥有更多的份额，但它同时也将收益率拉低了。如果想要高收益，那基金定投较难实现。如果是存钱为主的话，基金定投则是非常不错的选择。

燕都融媒记者 李红波



1 定投的四大优势

首先，难度降低，随时进场。虽然基民中相传着巴菲特的名言“别人恐惧我贪婪，别人贪婪我恐惧”，每次投资都想做到“低买高卖”，但大多数时候以为的“抄底”是抄在半山腰。这种渴望抄底的心态就会使得投资变得困难且被动，一不小心就被套牢。

而基金定投则不需要过多地考虑买入的时间，不用时刻关注市场好坏，只需要定期在固定的时间买入，相应地降低了投资择时的难度。

其次，均摊成本，累积筹码。对于基金定投来说，通常我们会希望是一个中长期的投资，因为如果定投周期太短，那么即便收益率高，但是因为本金积累得少，实际上收益也比较有限。

以月定投5年为例，那么将会有60次扣款，那么每一笔本金对于总本金的影响只有1/60；如果是周定投5年，那么将会有240次扣款，那么单个一笔本金的影响就只有1/240。由此可见，在长期投资时，大可不必为某一次扣款当时的市场行情纠结。尤其在市场下行区

间，定投帮助我们用更低的价格买入更多的筹码，从而通过积累更多的基金份额来降低投资成本。更重要的是，前期积累的廉价筹码在市场回暖时发挥作用，定投收益率可能会快速走高。

尽管在相对高点买入时必然会被暂时套住，但每月定投在震荡下跌中通过同样的金额不断买入更多的份额，拉低了整体成本，从而有了回本的机会。当一次性投资还在苦于解套，定投可能已经赚钱了。

同时，长期投资，积少成多。热血基民往往容易“追涨杀跌”，又把握不住市场短期波动。但如果拉长投资期限，通过定投来提升投资获胜的概率就变大很多，因此定投非常适合作为一项长期理财计划来执行，在长期持有中获得相对稳定的超额收益。

最后，方便快捷，省时省力。定投基金只需投资者办理一次手续，之后每期都是系统自动扣款，省心省力方便智能，妥妥的“懒人理财术”，充分展现了定投便利性的优势。

2 哪些人适合做定投

首先是没有时间紧盯盘面的工薪族。定投不需要投资者花太多时间去看盘面，现在很多投资平台还设有“自动定投”功能，可以实现每月/每周“自动”投资。因而对没有时间盯盘的工薪族来说，定投基金相对方便。

其次是想储备教育基金、养老基金的家庭族。如果你对未来有特定的规划，想为未来的孩子储存教育基金，或者想为自己准备养老基金，可以考虑选择固定的定投频率拿出部分资金进行定投。

最后是有闲置资金想获得稳健收益的投资者。通过定投的方式，可以达到“均摊成本，降低风险”的目的，从而增加获得相对稳健收益的可能性。

要提醒大家的是，基金定投是一场持久战，“积跬步以至千里”，只有坚持才能获得胜利。

兴业银行正式落地福建省“人才贷”

本报讯 “兴业银行600万元‘人才贷’真是我们的及时雨，进一步支持了企业加快技术攻关，深化产学研用结合！”3月21日，福州北卡科技有限公司创始人兼CEO陈明志博士在获悉贷款获批后不禁感叹。

据悉，兴业银行“人才贷”聚焦国家科技领军人才和省市高层次人才，把人才价值量化作为信贷审批依据，最高可为企业配置2000万元的信用免担保贷款。

陈明志是“国家重大人才计划”专家、国务院特殊津贴专家、科技部首批科技创新创业人才、福建省引进“百人计划”高层次人才。在陈博士的带领下，北卡科技快速成长为一家在互联网加密通信领域领先的“专精特新”企业，率先成为该

省企业版“人才贷”的受益者。

“‘人才贷’的推出是我行贯彻金融支持人才强国战略，落实银行业支持高水平科技自立自强，加大高层次人才创新创业信贷支持的重要举措。”兴业银行中小企业部负责人表示，目前该行“人才贷”已在福建、北京、上海、广州、深圳、江苏、浙江、湖北、四川等全国多个省份和城市开展。

位于成都市的四川康德赛医疗科技有限公司也是兴业银行“人才贷”的首批受益者。康德赛核心团队包括四川省引进海内外高层次人才“千人计划”、四川省特聘专家、教育部“新世纪优秀人才”等多位专家人才，已攻破在树突状细胞中引入肿瘤新生抗原、mRNA编辑等多项

技术。虽然企业目前还处于研发阶段，尚未产生经营收入，但兴业银行通过“技术流”评价认可企业科技创新能力，给予企业审批500万元信用免担保授信。

“技术流”评价体系是兴业银行破解科创企业融资难的创新手段，从人才标签、知识产权、研发投入、科创赛事获奖等17个维度，对科技人才科研成果和企业科技创新实力实现精准量化的自动识别，为金融服务科技人才提供了可靠的数据支撑和评价依据。

据介绍，下阶段兴业银行还将与福建“金服云”平台开展合作，上线更多人才融资产品及金融服务，为人才政策咨询、人才认定预评估、“人才贷”办理提供更加便捷的线上通道。

财经资讯

人民银行石家庄中心支行 巧用“三个阵地” 减费惠企利民

本报讯（燕都融媒记者张静涛通讯员解伟宁）为贯彻落实国务院关于降低小微企业和个体工商户支付手续费工作部署，全力推动支付手续费降费让利措施在河北落地见效，帮助小微企业和个体工商户轻装上阵，人民银行石家庄中心支行指导辖内支付服务主体充分发挥银行网点桥梁作用，利用线上、线下渠道开展减费让利政策宣传，形成常态化宣传不间断，精准化宣传做到位的良好局面。

首先，高度重视，筑牢宣传“组织阵地”。人民银行石家庄中心支行高度重视减费让利宣传工作，印发《河北省关于进一步加强支付服务减费让利政策宣传的通知》，召开河北省2022年支付服务减费让利工作推进会，统筹推进辖内人民银行各分支机构、支付服务主体结合自身工作实际，因地制宜制定宣传方案，完善常态化宣传机制，开展以“我为群众办实事，支付降费见实效”为主题的宣传月活动，有效扩大减费让利政策宣传效果。

其次，聚焦厅堂，优化宣传“桥梁阵地”。积极发挥银行网点厅堂“桥梁阵地”作用，督导全省各金融机构完成官方网站、App、营业网点等全渠道价格公示，在各网点醒目位置张贴降费公告，向办理柜面业务的客户群体开展政策宣讲。

为切实提升降费政策信息的客户触达率和覆盖面，辖内支付服务主体走向街头巷尾，主动对接小微企业、个体工商户，“点对点”“面对面”，推送到位，应知尽知。“3·15”期间，人民银行各分支机构与金融机构摆放宣传台，张贴宣传海报，为来往群众散发宣传折页，讲解降费政策。

最后，线上宣传，拓展宣传“活动阵地”。为扎实做好疫情防控期间特殊时期宣传工作，人民银行石家庄中心支行鼓励辖内分支机构、金融机构充分利用线上宣传渠道，以漫画、小视频为载体，通过微信公众号、朋友圈、网络直播等方式开展线上宣传。

交通银行河北省分行 圆满完成冬奥会 金融服务保障工作

本报讯（燕都融媒记者张静涛通讯员徐威）近日，北京2022年冬奥会和冬残奥会顺利闭幕。交通银行河北省分行切实提高政治站位，强化使命担当，以高标准、高水平、高质量的金融服务为冬奥保驾护航，圆满完成冬奥期间金融服务保障工作。

据介绍，该行成立服务冬奥领导小组，主要负责人亲自挂帅，同时，成立冬奥会张家口赛区金融服务工作专班、支付服务环境建设工作领导小组、数字人民币推进工作领导小组等组织机构，全面统筹冬奥金融服务工作，先后制定冬奥金融服务方案、冬奥期间消费者权益保护专项工作机制等工作指引，明确分工，层层压实工作职责。

支付服务环境建设是冬奥金融服务的重点工作之一。该行以“服务内涵升级”为核心，组建专业服务团队，持续推动业务创新，积极推进网点转型升级，加强特色场景深度融合，不断完善支付环境建设。聚焦民生消费领域，积极推进终端零售商户和个人消费者的数字钱包业务，开展数字人民币体验活动。

后冬奥时代，交通银行河北省分行表示，将认真总结服务冬奥经验，不断巩固取得的成果，形成长效机制，传承服务冬奥的宝贵经验，继续为广大客户提供更加优质的金融服务。