



“读者来信”

## 为什么父母爱上当？

正忙工作，忽然接到公公的电话。老人家在那头吞吞吐吐吭哧半天才说，让在网上查查某个公司的某个产品，是不是真的。一接到这样的电话，我心里就一沉，知道这是骗子们又出来割韭菜了。

几个月前，回老家看婆婆。一进门就看到，家里装了个净水机，还配了消毒柜。我奇怪，一向节俭的他们怎么想起来买这个？还不等问，婆婆便喜滋滋地从里屋抱出来一大堆东西，垃圾桶、洗菜盆、电饭锅、驼绒被、保健枕、手电筒、灭蚊灯……婆婆说，这些都是卖净水机的人送的，不但送东西，还送现金红包。公公说，还请我们上大饭店吃了一顿呢。

从他们的叙述中，我大致了解到事情的经过：一帮人到农村卖净水机，前几天讲课送小礼品，讲健康养生，心灵鸡汤。凡是认真听课都有小礼品，就是那些洗菜盆、鸡蛋、节能灯什么的。接下来，会煽动你买他们的产品，如果你买了，第二天，会把你的钱原封不动地还给你——以此来骗取信任。到最后两天，经过几天的洗脑，老人们已经彻底相信之后，他们就开始收网，宣传净水机，测



试你家的水质，说明饮用健康水的重要性。成本不过几百块的净水机，他们会卖到两三千块。

我把从网上搜到的净水机的骗局内幕解释给婆婆听，但他们很固执，不相信是遇到了骗子。那些年轻孩子们，亲切又体贴，一口一个叔叔阿姨地叫着，给他们讲健康知识，帮他们宽心解闷，怎么眼睛盯的竟是他们口袋里的钱？

三千多块，对他们而言，虽然不算大数目，但绝对不是小钱。他们常常节俭到，菜总是买最便宜的，出去办事甚至不舍得去吃碗面，饭菜剩好几天也不舍得

倒掉……

我爸也经常被骗：有一阵子，他听广播，里面有个健康频道，宣传喝某种茶可以治高血压心脏病血脂高，总之就是所有的老年病都能治。于是他隔一阵子就去那个店里买一堆茶回来，每天泡着喝。结果好几千块钱就这样喝进去了，但他的那些老毛病，仍然顽固地存在着。后来，他又不声不响地买回来一台治疗仪。当然，也是包治百病的那种，而且，价格不菲。刚开始他信心满满的，每天做治疗。但几个月后，疗效甚微。最终还是扔在角落成了一堆废品。

“观点碰撞”

## 骗子利用亲情诱惑，丧尽天良

有一部分是空巢老人，子女在外地和父母沟通少，父母缺少倾诉的对象，缺少子女的关注，在孤独没有感情寄托的情况下，让骗子钻了亲情的空白，使老人们把骗子当成了救命稻草。

骗子的口才也是无与伦比的，见了五六十岁的老人，一口一个“阿姨”，甚至喊“爸妈”，见了七八十岁的老人，一口一个“姥爷，姥姥”等，直喊得老人们心花怒放情不自禁，丧失了警惕性，觉得比自己的子女还要亲昵，这怎能不使老人们乖乖地掏腰包上当受骗呢？骗子利用亲情诱惑，不仅骗了老人们的钱

财，也骗取了老人们对他们的信任，真是丧尽天良。(文兰)

老人上当的源头是骗子能引发老人共鸣。骗子的营销无论是打感情牌还是打伪科学牌，其目的十分明确，就是认准了老年人有积蓄，有需求，摸准了老年人越来越怕死、越来越孤单、越来越迷信的心理，精确把握了老人越来越脱离科学的脉搏，才忽悠他们进行行骗的。为什么向来精明的父母也会受骗呢？根在骗子的说法能引起老人心理共鸣。(孙建国)

父母容易上当，对方甜言蜜语哄得人团团转只是很小的一方面原因，俗话说伸手不打笑脸人，何况对方的态度如此之好？人家叔叔阿姨地叫着，叫得比子女都亲热，父母没点感动？再者，一开始骗子总是会使用些小恩小惠，白送个鸡蛋什么的，这又犯了吃人嘴软拿人手短的忌讳，让人到了关键时刻不好拒绝，而没勇气说并不是老年人才会犯的毛病，我们很多人不都会出于各种顾虑想拒绝总是不能说出口，于是做了很多违心的事吗？(邱蕾)

## 爱占小便宜是上当的直接原因

有关老年人上当受骗的现象可以说是屡见不鲜，尽管警钟长鸣，依然旧病重犯。究其原因，我认为主要是老年人爱占图小便宜所致。我小区内有一个养生保健馆张贴通知，老年人可长期来里面免费听取收看养生保健知识讲座，并赠送给一些保健品，免费组织经常来这里的老年人外出参观。很多老年人觉得这是个好事儿，不花钱还受益，因此，每天来里面的老年人爆满，也确实得到了养生馆的一些赠予。可时间一长老年人自己都感觉不好意思了，便花钱购买保健药

治病药，馆主见时机已到来是个个势利导。因此，这些老年人家里的药品成堆，有的花了数万元，结果什么病也治不了，那种所谓的“神药”只不过是普通的粮食做成的。(李朝云)

老人们思想都比较单纯，有的爱占小便宜，今天养生馆听讲座送几个鸡蛋，明天听讲座送一瓶酱油，时间一长，光拿人家的，自己觉得不好意思了，自愿掏腰包买回大件了，这真是贪小便宜吃大亏，给个芝麻丢个西瓜，这个白送那个白给，

人家赚谁的钱去？殊不知天上不会掉馅饼，羊毛出在羊身上，这些老人上了当还认为占了便宜。(孙文兰)

既有因简朴而热衷于淘便宜货的因素，也有因年龄大导致思维稍显迟钝的因素，还有不服老，非要办点证明自己的事情，以便令人“刮目相看”的因素，加之长期远离社会、寂寞空虚、容易轻信和喜欢被安抚的因素驱使，于是便给了一些借老人弱点牟取暴利不法商人钻空子的机会。(于炳坤)

## 儿女做到位，骗子还有可乘之机吗？

一向节俭的婆婆家里装上了净水机，推销人员的一句话使婆婆下定了购买的决心：不装个净水机，水质那么差，你们在城里的儿子闺女孙子孙女回来了，连口干净的水都喝不上，他们还愿意回来吗？就是这句话，让他们毅然装了净水机。父母容易上当当然有他们爱贪便宜的因素，但更多的，不是害怕孤单缺少儿女的陪伴吗？

把钱买回一堆无用的废物。我们会不耐烦地埋怨父母爱占便宜，别人几句花言巧语就把他们骗了。却忘了耐心地开导劝解他们，温柔地和他们说话。

我们恨父母迷恋各种保健品，把省吃俭用的钱都买了保健器材。却从未体谅他们古稀之年，内心对健康的渴望和人生的眷恋。孝顺父母，不是给他们很多钱，而是长久陪伴，是温柔有耐心，是时刻关注老人的内心需求，帮他们排解对即将到来的分别的恐惧……

如果我们儿女做得到位，骗子们还有可乘之机吗？(卫宣利)

表面上看，那些经常被小便宜或虚伪亲情忽悠了的老人是上了骗子的当，但最应该为此负责的是老人的儿女们，如果他们能够对老人的一切需要包括心理需求都了如指掌，骗子的那些卑鄙伎俩还能轻易得逞吗？我觉得与那些可恶的骗子相比，有些老人的儿女们才是更大的骗子。他们心安理得地享受了老人们所赋予的一切，但对老人却没有承担起照顾生活、抚慰心灵的义务，有时甚至忽视了老人的存在，这不就是一种罪过更大的欺骗吗？(李国婧)

## 你养了个白眼狼孩子吗？

父母爱孩子是本能，很多父母都是以儿女为中心活着，为孩子付出了太多，习惯包办孩子的大小琐事，却忘了孩子有学习爱与给予的权利，让孩子觉得你的付出是理所当然。你的爱太过浓密，却错过了让孩子学习感恩的机会，付出越多的父母，越容易助长孩子的受之无愧感，往往养不出感恩的孩子。

许多父母都在不知不觉中培养白眼狼，付出自己全部的心血，却培养出一个“受之无愧”的孩子。“受之无愧”是指孩子觉得父母所有的付出都是应该的，如果哪一天父母付出的不够多，孩子还会心生怨恨。受之无愧感强烈的人，最终会变成一只白眼狼。

你家孩子懂得感恩吗？在这方面你是如何教育孩子的？欢迎参加话题讨论。投稿邮箱：1803050696@qq.com，字数不超过200字。

互动

《家常》版与您有约，我们将一起打造幸福新生活。本版主打栏目“家长里短”（包括读者来信或身边案例，辅之以专家解惑）。另外，还设有“我爱我家”“生活窍门”“私厨”“家居装饰”等生活指南小栏目。

欢迎读者来信来稿，热线电话：0311-67562977

邮箱：1803050696@qq.com