



志在实业的杨雪庆

杨雪庆： 努力成为良心企业家

本报记者 刘超 文/图

一个酷热的午后，杨雪庆急匆匆从家里赶到公司与记者见面。原来，因为出差和早出晚归，已经15天没有见到两个女儿的杨雪庆趁中午的一点时间陪孩子吃了一顿饭。而像这样的情况，在创业的这些年来，对杨雪庆来说已经司空见惯。

如今，身为唐山鼎坤机械制造有限公司总经理的80后杨雪庆用五年的时间，从一个刚刚走出大学校门的年轻人，成长为拥有50多名工人的企业带头人，从一个毫无工作经验的门外汉，进步成业界精英，诠释出一段青年成功创业的佳话。



1 大学时代：4年“淘金”超十万

杨雪庆的商业天赋，还要从大学说起。

大一时，杨雪庆从学长手里买来被褥，让他看到了“商机”。大一结束后，他便在暑假开始酝酿校园售卖被褥的生意。不仅做了一份可行性报告，还制定了销售策略。首先要质量好，比学校统一卖的价格低，同时推出优质的联营售后。就这样，杨雪庆的“校园生意”红红火火地干了起来。

“有舍才有得，我干什么事不爱斤斤计较。”杨雪庆说，有同学看到他的生意红火，也想尝试，他毫不犹豫地就把货品转让给了同学。而这次试水，激发杨雪庆做生意的浓厚热情。

很快他发现昆明的圣诞活动非常火爆，便去市场购进了100箱庆典用的发泡彩带，然后雇班里同学去卖，这次他又在短短时间里挣得了几千元。大三的时候，杨雪庆再次

看准商机，与学校附近的电脑店合作，帮同学买电脑。“我不会坑同学，我必须先考察店面和电脑质量，保证了质量和售后我才会介绍给同学。”杨雪庆说，虽然自己是从电脑店拿提成，但是他都会和店家谈到最低价格，绝不会一味追求利益而损害同学利益。

杨雪庆说，粗略地统计，4年的大学期间他用自己的商业头脑挣到了十几万元，这为他毕业创业奠定了基础。

2 艰难创业：把工厂当成第一个孩子

2009年，杨雪庆从云南大学电子信息工程专业毕业回到家乡。虽然一毕业就有了一份稳定的工作，但这并不是他的理想，一年后，杨雪庆辞职和朋友合办了一家贸易公司，主要业务就是钢材贸易。“贸易公司相对来说比较容易，没有太大的挑战性。”杨雪庆虽然轻描淡写，但实际上，这个贸易公司的营业额已达到了上亿元，并在行业内小有名气。

2012年，杨雪庆迎来了创业转折点——由贸易转做实业。由于父亲经营了多年的机械厂，杨雪庆也在父亲的

厂里亲身实践，加上自己的创业梦想，他的实业方向非常明确，就是装备制造。

“在跑办手续上我没有经验，但是也要硬着头皮上，我真详细地做好一份项目报告，递交给丰南区政府，没想到不久就得到了丰南区领导的批复，土地问题顺利解决了。”杨雪庆说，他是一个从不拖沓的人，地有了，他便马上着手建厂。

然而，此时才是摆在杨雪庆面前最大的困难。“我丝毫不懂基建，多亏了一个朋友帮我推荐了一个刚大学毕业的土建专业的学生。”就这样，杨雪庆和朋友及土建专业的毕

业生三个人一起开始了建厂的艰难历程。

从建厂的第一天起，杨雪庆就没有离开过工地，说起建厂时的艰辛，杨雪庆感慨万千。“由于没有经验，土地开槽后，水位非常高，只能用水泵24小时抽水。”杨雪庆三人每天轮流守夜，每两三个小时倒一次班抽水，日夜不断。

让杨雪庆值得自豪的是，他是最晚进园区的企业，却是最早建成投产的。“这个厂就像我的第一个孩子，是我亲手哺育并看他成长。”2013年8月，在杨雪庆的坚持和努力下，工厂最终建成投产。

3 用心经营：一个小细节引来大订单

“工厂建成投产了，迫在眉睫的就是订单。”杨雪庆笑言，自己是个幸运的人。但事实上，幸运都是眷顾努力的人。

听说新厂落成，一个朋友给杨雪庆打来电话，说辽阳一个钢铁企业正要建厂，对高炉建设正在招标，希望他过去竞标。很快，杨雪庆制作标书后马不停蹄地赶到辽阳。没想到，初出茅庐的杨雪庆在和同行聊天时遭到算计泄露了自己的标底。“确实是没有经验，更是第一次见到人心的不真诚，但我不能就这么失败。”一

向倔强不服输的杨雪庆并没有败下阵来，而是坚持递标书，等待回复。等待的日子里，别人都已经陆续离开，杨雪庆依然每天都去会客厅、办公室等待结果。

有一天，他像往常一样来到办公室，看到地上全是瓜子皮，一向注重细节的杨雪庆立马拿起笤帚将房间收拾干净。没想到，这个对于杨雪庆来说再平常不过的行为，竟然为他带来了转机。辽阳钢厂的招标负责人将一切看在眼里，并当即决定把订单交给了杨雪庆。“所以我说我是幸运

的。”杨雪庆说，自此以后，公司的业务便打开了局面。

2014年12月，杨雪庆的唐山鼎坤机械制造有限公司通过ISO9001质量管理体系认证，被评为河北省科技型中小企业。

杨雪庆的创业，帮扶了当地50多名农村富余劳动力实现了就业和再就业，其中有20多名为共青团员，为丰南区全民创业特别是青年创业注入了新鲜的活力。同时，他因此也得到丰南区政府的认可，并在丰南经济开发区商业联合会任职副会长。

4 厚待员工：让他们能以公司为荣

走在嘈杂的车间里，杨雪庆一边向记者介绍工厂情况，一边和工人打招呼。杨雪庆说，平时他最爱下车间，设身处地地感受员工们的状态，他的理念就是在公司成立之初确立的“一切为了员工，为了员工的一切”。

“我最希望的是，员工把企业当成自己的家，在外面一提起自己效力的‘企业’就非常自豪。”和一些企业负责人不一样的，杨雪庆从创业之初就有一个理想，就是在自己的能力范围内尽量给员工谋福利。他也是这样做的：“我们的员工不管买多贵的车，公司都负责车辆购置税和保险两部分费用；我们员工有直系亲属婚丧嫁娶，都是带薪休假；除了主动放弃的，我们为大多数的员工都上了保险。”说起公司的员工福利，杨雪庆难掩内心的自豪感。“随着企业效益越来越好，我会给员工更多的福利。”

据了解，鼎坤机械制造有限公司定期召开员工座谈会，面对面交流、零距离互动，多渠道收集员工反映的问题，专题会议研究，明确责任部门，限定解决期限，处理结果定期向全体员工公示。广泛征求职工意见建议及时解决职工的实际困难。同时，他也会积极了解职工的家庭生活情况，当职工家里遇到问题及困难时都及时地给予帮助和慰问。

饮水不忘挖井人。在企业步入正轨后，逢年过节杨雪庆都忘不了慰问村里老人。他为老人们准备猪肉、点心、水果、酒或米面油等，让老人们享受节日快乐的同时又感受到了亲人般的温暖。

采访中，记者还了解到，除了对员工和乡亲，杨雪庆还是一个热心公益的企业家。汶川地震时，还在读大学的他主动向灾区捐款，并成为全校捐款最多的学生；默默地资助贫困生；同爱心车友会一起赴云南为希望小学捐款捐物……

“我也是农村出来的孩子，我希望乡亲们的日子也越来越好，希望能帮助一些有困难的朋友。”杨雪庆说，未来，他希望能更加努力地经营企业，善待员工和周围的人们，成为一名真正的良心企业家。

组织机构

主办单位：
共青团唐山市委
河北日报报业集团唐山分社

协办单位：
燕赵都市报冀东版
唐山市青年商会