

“更科技、更时尚、更自如” 东风Honda品牌战略升级



本报讯(王悟冰)7月22日,东风Honda品牌发布会在上海世博中心盛大举行,发布了“更科技、更时尚、更自如”的全新品牌主张,在秉承年轻、运动的基础上,以先进科技为核心,打造最时尚的东风Honda品牌形象。

未来三年,东风Honda以品牌战略升级为契机,将“更科技、更时尚、更自如”的品牌主张涵盖到研发、制造和营销等多个层面,力争在价值观、生活观和消费观上与年轻群体保持一致。秉持为顾客提供高品质产品和服务的初心,东风Honda将陆续导入本田FUNTEC技术的最新成果,同时融合年轻时尚元素,为消费者带来极致驾乘体验。此外,东风Honda还将一如既往地贴近年轻消费群体,把时尚的特质延伸至市场营销、推广、售后服务等诸多领域,让车主永远伫立在潮流的前沿,去体验最前沿的生活方式。

2018年下半年,融合东风Honda最新科技的INSPIRE车型即将上市,是品牌升级后的首款代表车型。在2019年,还将推出代表东风Honda最新技术的纯电动车型。

通过Stay ahead.品牌活动的不断展开,“更科技、更时尚、更自如”的品牌主张将深入人心,使东风Honda成为高知名度、高辨识度、高热爱度的品牌。

上汽大通D90智造座驾 体验营石家庄站火热开启



本报讯(王悟冰)2018年7月21日,“换个活法”——上汽大通D90智造座驾体验营在石家庄成功揭开帷幕。现场刺激的赛道体验、热闹的团购环节、极富趣味的互动体验,完全展现D90顽皮的独特魅力。试驾现场通过模拟路况的八项体验,将D90的智选、智联、智行、智享现场完美演绎,让消费者眼见为凭。

上汽大通D90的C2B模式——从产品定义、开发、验证、选配、定价、改进,都来源用户的参与,可以说,在C2B模式下,几乎没有一辆驶下生产线的D90是完全一样的,大如车身颜色、发动机变速箱的选择搭配,小如车载烟灰缸,都是可选项目,完全根据自己的需求去定制。10款个性轮毂、9种外饰颜色、8种座椅布局、7种全地形驾驶模式、6种内饰风格、5大领先科技配备、5种前格栅设计、3种智能互联地图、2种四驱形式。“蜘蛛智选”智能选配器可以直接在手机上选择不同的配置,在手机上分分钟便可轻松完成,所见即所得。

大通D90搭载了斑马智能互联系统,实现D90的每一辆车都实时在线,与世界实时互联,只需要说出“你好,斑马”,可让系统执行设定导航、调节空调温度、开启天窗、切换歌曲等操作,让驾驶更便捷又安全。

瑞风S7超级版河北区域上市

本报讯(伊新华)7月22日,江淮汽车旗下超级SUV瑞风S7在河北地区上市,指导价为10.98万元-12.98万元。

瑞风S7超级版车型尺寸为4790/1900/1760mm,配合2750mm的轴距,提供超级宽敞的乘坐空间。瑞风S7超级版后备箱容积可达1358L,加上22处的储物空间,满足一家人出行的载物需求。而同级别内超大的全景天窗,让一家人畅享车内观景的美好时光。

安全方面,瑞风S7超级版搭载了TESS爆胎应急装置,该装置是继安全带、ABS、安全气囊后第四代汽车被动安全保护装置,能保证车辆在轮胎严重甚至完全失压后仍可安全、可控的行驶一段距离,保障用户在高速行驶发生险情时的安全性。TPMS的搭载使胎压情况实时可查,也降低了爆胎的风险。

瑞风S7超级版在智能安全方面同样可圈可点,其搭载AEB自动紧急刹车系统,可以在检测到碰撞发生前2.6秒内进行碰撞预警,1.6秒开始部分制动,0.6秒进行制动收紧安全带。

在拥有超级安全价值的同时,瑞风S7超级版在互联、空间和动力方面同样表现卓越。瑞风S7超级版搭载了J-link智联车联网系统,提供智能语音管家、智能生活管家、智能远程管家三项服务。



比亚迪全新一代唐河北上市

本报讯(伊新华)7月21日,豪华科技双旗舰——全新一代唐在石家庄勒泰购物中心全省上市,以燃油、双模同台齐发之势震撼登场。

本次活动共分为试驾及上市品鉴会两大模块。活动当天,各大媒体、经销商及迪粉齐聚一堂,共同见证全新一代唐的耀世登场。

试驾现场,专业车手带来的炫酷表演让在场嘉宾对全新一代唐大为赞叹,随后嘉宾及媒体朋友通过直线加速、S弯紧急避让、单边桥等项目的亲身试驾也真正感受到全新一代唐的超凡动力与智慧驾控。

试驾活动结束后,“在一起 创未来”全新一代唐上市会如期举行。全新一代唐(燃油)采用“2.0TI+6AT”动力组合,高效、平顺、稳健。而唐DM(双模)采用第三代DM技术,“542”科技再升级,带来更平顺、更强劲、更经济的新出行体验。同时,比亚迪还将在e购平台推出一款百公里加速时间仅4.3秒的智联创世版车型。

全新一代唐EV(纯电),综合工况续航里程超500公里,百公里加速时间4.5秒以内,堪称纯电动车型新标杆。据悉,全新一代唐EV将于2018年底推出。



车市购车

零首付购车暗藏陷阱 实为以汽车为载体的 金融衍生品

“车贷零首付,汽车开回家”——这样的广告噱头听起来的确很有诱惑力,有的平台号称第一年贷款免利息,有的平台表示买车还能办理信用卡套现。但事实上,零首付购车面临不小的风险。

相当于用高利贷买辆车

某网购汽车平台打出了“一成首付买辆车”的广告,销售人员告诉记者,只需要一成首付就可以买车回家,而且第一年贷款不需要利息。而相同款式相同配置的车在4S店的销售价格要低很多。别克4S店的工作人员说:“我们这里都是首付一半,然后分12期或者18期。正规4S店没有‘零首付’、‘一折购’这样的说法。”

业内人士给记者算了一笔账:这些号称“零首付、低价购”的汽车平台,目前大多是根据厂商指导价付一成首付和固定的手续费,然后开始为期12个月的月供。12个月到期后,消费者可以有三种选择:第一种是一次性结清尾款,第二种是尾款分三年36期还,第三种是如果车况满足条件,可申请退车。但事实上,选择零首付购车的消费者,大多不具备一次性还清的能力,而选择申请退车又可能被商家设定的种种还车门槛所阻挠。所以大多数消费者只能选择第二种——将尾款分36期还,年化费率在10%左右。而实际上直接在4S店首付20%分期购车,年化费率大概在5%左右,再加上这些平台用于计算利率的购车原价高于4S店,综合来看,虽然第一年的付出看似划算,但最后的结果是相当于用高利贷买了辆车。

利用信用卡套现获利

同时,采用这样的购车方式,车在第一年并不登记在消费者名下。网购汽车平台销售人员介绍,这是业界所谓的“以租代购”,第二年才能过户到消费者名下。

一家办理“零首付购车”的车行告诉记者,“购车之后还可以办理信用卡,完成套现。提车后,分期还款3期以上,办理信用卡都很正常,只不过办理的额度大小不同,然后把这些钱套出来。”

根据2017年颁布的《汽车贷款管理办法》,汽车贷款的首付比例不得低于20%。长期在4S店工作的朱先生告诉记者,这样的套路将风险转嫁给了消费者,第一年将车记在公司名下的做法,又等于钻了法律的空子。通过这样的方式,平台只是赚了“小钱”。但有一些商家则更为大胆:商家垫付全款帮客户提车,买保险上牌,当客户有了资产,就可以为其办理多家银行的信用卡,然后再将信用卡套现,收回投资。

朱先生说,“他给你掏首付的钱,汽车登记证书就抵押给他了,上面的名字是小额担保公司或者个人的,等你把钱还完了再过户给你。利用给你办信用卡分期去买车收点费,他收的费用特别高,比如10万块钱的信用卡,收15个点,就是1.5万元的费用。我测算过,比如你零首付购车,分三年期还完,一个15万元的车要多掏3万元到4万元的手续费和利息。他还要给你装一个GPS,可能3000多元,就怕你跑了。”

还有陷入“套路贷”的风险

除此以外,零首付购车的消费者还可能陷入“套路贷”,导致车财两空。

今年4月,广东深圳龙岗警方打掉了一个零首付购车“套路贷”的犯罪团伙,涉案金额近亿元。受害人陈先生表示,自己没有经得住车行业务员的说辞,最终选择了零首付购车。陈先生给这名销售人员转了5000元订金,并办理了购车手续,并在对方安排下与一家小额贷款公司办理了贷款。其后,这家小额贷款公司又以征信问题和居住证不合格等问题,不给陈先生贷全车款,并将陈先生推荐去更多贷款公司贷款,陈先生察觉到受骗之后,选择向当地警方报警。

办案民警表示,即便有的购车人筹齐了购车尾款,车行也曾以车辆GPS异常等理由强行把车拖走,甚至上门威胁事主。

汽车行业资深分析师李洋称,所谓的零首付购车风险极大,其实就是以汽车为载体做的金融衍生品,或者说变相的高利贷。大家一定要擦亮眼睛,不要上这些所谓的互联网金融平台的当。(北商)

石家庄市一周车市行情

店面名称	品牌	车型	本周指导价	备注
东风南方联德专营店	日产	逍客	13.98万-18.98万,优惠2万,还能享受3000元保险代金券。	
东风南方联德专营店	日产	全新轩逸	11.9万-15.9万,优惠2.8万	
河北国和众奥达汽车贸易有限公司	斯柯达	新明锐	11.99万-16.99万,综合优惠3.5万	
河北国和众奥达汽车贸易有限公司	斯柯达	柯迪亚克	18.98万-26.98万,综合优惠2.5万	
石家庄申联4S店	上汽大众	朗逸	10.99万-15.99万,综合优惠3.5万	尊享2年0利率部分车型置换补贴3000元-38000元
猎豹汽车佳信国际园店	猎豹汽车	Mattu1.6T舒适型	12.98万	新车到店,可到店赏车,全面接受预定
猎豹汽车佳信国际园店	猎豹汽车	CS101.5L手动劲风型	8.88万	全城最低价,赠送大礼包
河北格创吉利新能源	帝豪	EV450	15.88万	EV系列交100元抵6000元
河北格创吉利新能源	帝豪	GSe	11.98万-14.98万	
西三环-奥吉通奥迪	奥迪	A6	40.28万-69.48万,综合优惠8万	
西三环-奥吉通奥迪	奥迪	A4L	29万-41.4万,综合优惠7万	
石家庄中升东本4S店	东风本田	本田XR-V	12.78万-16.28万,综合优惠3万	
石家庄中升东本4S店	东风本田	本田CR-V	16.98万-25.98万,综合优惠3万	
河北申瑞4S店	上汽大通	G10	13.38万-26.98万,综合优惠0.5万	
河北申瑞4S店	上汽大通	D90	15.67万-26.38万,综合优惠1万	
河北怡和万盟4S店	别克	英朗	10.99万-14.39万,综合优惠3万	
河北怡和万盟4S店	别克	昂科威	21.99万-31.99万,综合优惠4.3万	
石家庄江淮江瑞4S店	江淮	瑞风S7超级版	终身免保养(前2000名)	
石家庄江淮江瑞4S店	江淮	瑞风S3	5.98万起,最高优惠3000元	
东风南方尚德店4S店	启辰	D60	6.98万-11.18万,综合优惠9800元	
东风南方尚德店4S店	启辰	T70	8.98万-12.78万,最高优惠12800元	



关注更多汽车新闻
请扫二维码