



《河北双创人物榜》第27期

「新生代青年」速千里： 一个“90后创业领袖”的2018演讲梦

本报记者 | 尹润东 张玉

双创小档案：

路千里河北文化传媒有限公司董事长
河北金标建材科技股份有限公司董事
富利网董事长
天使投资人
精英私享汇创始人

导读：

90后董事长，没有纨绔的任性，没有入世的浮躁，当梦想照进现实，他凝聚睿智之心，在历史和未来之间，开辟了一条康庄大道。创业5年以来，速千里相继创建并投资十几家家企业，范围涉及金融、影视、酒店、投资、餐饮、文化传媒等多个板块，集多能于一身的他，这次又在做一个新的尝试……



不接班，接棒

富二代，是舆论风口浪尖上的热词，他们比我们想象中承担着更多的压力，他们的很多父辈是做实体经济起家。但在如何传承父业这个问题上，速千里并没有选择躺在父辈的财富上面享受，互联网的大潮下成长的他，有前人没有的创新思维与新的视角。作为新生代企业家的速千里摸索出了一条属于自己的路“父辈不易，作为晚辈更要积厚而薄发，不接班，接棒，接过创新的接力棒！”

速千里一直被外界视为含着“金钥匙”长大的“富二代”，但少有人知，他的成长之路并不比普通人更容易。他在家里的厂子长大，“以厂为家”。从他记事起，每天早晨5点，便跟着父亲转厂。由于父母平时较忙，对自己的照管很少，从小他就养成独立自主、敢闯敢拼的性格。2010年速千里选择从推销员做起，在这个从小耳濡目染的销售行业，很快就迎来了他伸展拳脚的机会，他所培养的90后营销团队异军突起及创下年销售额1100万的业绩成果，短时间内就从推销员升职至总经理。

2013年，这位锋芒毕露的90后和父亲共同开发新产品，创建金标铝模板新项目，并将家族式发展为集团式运作。同年，他出任执行总裁，并提出了“民企二代”传承接班、超越父辈的设想。

创造财富比继承财富更坦然，这是速千里在这个过程中悟出的道理。

没钱不可怕，可怕的是比你有钱的人比你还不努力。速千里并不甘心做一个被人贴上“富二代”标签的纨绔子弟，他在后来不断地学习和阅历更加丰富之后，开始了自己的创业之路。“我从2013年开始自己创业，考虑到父辈们做实业已经很成功，我觉得自己再历练10年也未必能超越。现在时代不一样了，行业的节奏也不一样了，我能做的是在空隙中找准机会，从挖掘和投资的角度创建公司，所以选择了互联网行业，这些公司都将作为市场传感器来支持实业走得更远、更稳。”



千里创客，瞄准下一个成功项目

在经商过程中，速千里有着自己独树一帜的见解：“要以商业的思维运营商业，经商者要提高自己的认知迭代。认知迭代就是不断更新自己已掌握的知识，让它变得更深更广，从而形成这种思维模式。”

传统企业的转型升级也要搭上互联网的快车。速千里家族企业河北金标建材公司是一家国内较早从事交安材料的专业生产厂家，他认为，传统企业更要顺应互联网大势，在趋势面前不能固守传统优势，互联网具有降低交易成本、促进专业分工和提升效率等特点，无论是大中小企业都可以从“互联网+”中获益。

于是速千里提出了“互联网+交安材料”的运营模式，但设想刚提出就遭到父辈们的反对，父辈们认为开启互联网运营模式是在冒险，而速千里却认为，“创新不是冒险而是为了避险”。事实证明，速千里的想法是正确的。那些不懂得“顺势而为”的传统企业在互联网的冲击下，一年内相继倒下；而速千里主运营的金标建材公司的业绩却比往年翻了一番，这使得父辈们对

他更加刮目相看。

在速千里的创业路上，除了知识迭代思维模式深入骨髓之外，他认为去做一些“颠覆性”的创新也很必要。随着淘宝内的产品越来越多，大家都有选择恐惧症，这时就需要一个对产品了解负责的意见领袖出现。2017年，速千里成立了淘直播平台，“淘直播平台是一个消费类直播手淘平台，用户可以边看边买，母婴、美妆、潮搭、美食、运动健身等领域都会涵盖，我认为淘宝直播将会是淘宝产品意见领袖的主战场，我很看好这个行业。”

除此之外，速千里还创办了众创空间——千里创客。“千里创客是一家致力于帮助广大创业者实现创业梦想的新型众创空间。”2017年10月1日成立之后，千里创客已入驻企业10家，大多为互联网科技类企业，以及外贸、传媒、财务类等企业。

速千里介绍：“我们为广创业者提供了优越的软硬件环境，有700平方米办公空间，设有客户咨询室、会议室、路演大厅。千里创客位于休门街滨江优谷大厦，位置好，周边配套比较齐全。

此外千里创客还聘请了优秀的创业导师，为创业者提供专业的创业指导，还与自觉资本、子衿资产、无形智业品牌管理咨询公司等专业机构开展战略合作。下一步将重点吸引初创期科技型企业和创新创业团队入驻到千里创客，提供有针对性的辅导帮扶。

安平大型演讲，当“第一个吃螃蟹的人”

在这个瞬息万变的时代，当商机以困难的形式出现时，又如何能分辨出风暴和大势所趋，从而立于不败之地呢？面对这些问题，速千里不止一次和身边的朋友、家乡的企业家聊起。在探讨中，创业经验丰富并有互联网创新意识的速千里萌生了要给家乡做一次商业演讲的想法。

“一直以来，我都想做一件有时代意义的大事，便开始构思这次的跨年演讲，从门票的设计、场地的选择、场景的布置、到内容的精进等等，我都想要做到最好，尽管我知道这是一件十分繁杂复杂的事情，但是我依然决定去完成它。”

每天都要学习，并且要乐于和别人分享。因为母亲，速千里深知“分享和学习”的重要性。”说到安平有史以来第一场商业演讲，速千里把它当成自己里程碑的一件大事。

累计筹备187天。2017年6月份速千里便着手准备“照见未来——商业路千里2018大型主题演讲”，11月份宣传片推出，2018年2月1日将在安平县正式举办。在谈到举办演讲的初衷时，

速千里谈道：“我希望我的朋友都像我一样，能够拥有商业思维，提高自己认知迭代，不能只看到眼前的东西，而是要做一个行业的引领者和颠覆者。我还想分享给家乡安平的企业家们，让他们提高认知迭代，把事业做得更大。”

当问到为什么把票价定在2018元时，速千里解释说：“这次主题演讲我针对的主要受众是企业的老总或高管、企业的接班人和安平的创业者，我想通过这次演讲，为家乡安平做些事，让那些有技术有想法的人找到自己的资源和平台。因此，这个主题演讲是有门槛的，另一方面，传授认知迭代的思维方式并不能能够用金钱来衡量。”

对于演讲内容，速千里也是多次斟酌，在这个长达4个小时的演讲时间里，他将会把全年商业变化进行分享，所以演讲涉及到品牌、管理、转型、学习、创业、数据等7大领域。当下时代背景下的商业机会，颠覆性商业的经典案例、安平丝网发展的创新方向、年轻创业者的创业都会有自己独到的见解。

作为一个奋斗中的安平人，速千里说：“这一次就让我们共同理清商业脉络，了解商业变化，让自己的商业思维更全面，无关于利益，只关乎成长。”



汇报新时代河北大地上的优秀创业者

燕赵都市报《河北双创人物榜》电话：0311-67563980
记者电话：15031486876（同微信）



加入创始人朋友圈